



Mindre språk: Prisforskjellene på tømmer mellom østlandsfylkene er utjevnet etter år med store språk.

FOTO: STIAN EIDE

* SKOGBRUK

Jevnere tømmerpriser

Etter mange års prisspråk får skogeierne i østlandsfylkene nå lik pris for tømmerstokken. – De kan takke oss, sier Glommen Skog. Konkurrentene er ikke enig.

I oktober i fjor skrev Nationen at de regionale grensene mellom skogeiernes fylkene sto for fall. Glommen Skog (Hedmark) åpnet for jul kontorer i Nes på Romerike og i Askim i Østfold. Fire tømmerkjøpere har kapret kunder midt i det geografiske området til samvirkeforeningene Viken Skog og Havass.

Samtidig begynte Glommen å kjøpe tømmer i Buskerud, gjennom samarbeid med to maskinlag.

– Vår satsing gir høyere pris til skogeier, lover direktør Helge Urstrømmen i Glommen.

I år har Glommen også begynt å kjøpe tømmer i Telemark og Agder, på hjemmebanen til skogei-erandelaget AT Skog.

Like priser
Tall fra Virkesdatabase for

eierorganisasjonene Norskog.
– Vi jakter mer intensitet på betalingssvillige kjøpere og det blir samtidig riktige prisdannelser.
– Noen mener det er ressursløsning av at flere flyr etter hverandre og jakter på samme tømmer. Men det er skogeier som tjener på det og det er skogeier vi jobber for, sier Nøkleholm. Han mener situasjonen viser at konkurranse utløser mer hogst.

Beklager

Olav Breivik, styreleder i Viken Skog, peker på eksportvekst og kronkurs som viktige årsaker til høyere tømmerpriser.

– Men prisforskjellene mellom østlandsfylkene ser ut til å ha forsvunnet etter at Glommen gikk inn i Viken-land?

TAR AEREN

«Vår satsing gir høyere pris til skogeier.»

HELGE URSTRØMMEN
GLOMMEN SKOG

– Gjennom å forlate deler av de gamle samvirkeprinsippene, moderniseres prissettingen, sier Breivik.

– Vi priser nå fra kommune til kommune. Ellers åpner vi låvedørra for konkurranse, sier Breivik. Han beklager utviklingen.

– Det er synd at samvirkekonkurrerer seg imellom. Det er andre vi burde konsentrere oss om.

Viken har ifølge Breivik stoppet tømmerlekasjonen til konkurrentene gjennom å kutte egne marginer.

– Nå om dagen er vi i skikkelig medvind.

Breivik peker på at mens fylkesforskjellene minsker, øker prisforskjellene internt i fylkene.

– Fra gammelt av har noen områder subsidert andre områder. Denne subsideringen har gått tilbake over lang tid. Skogeiere som får bedre pris, er fornøyd. Skogeiere med lang transport er naturlig nok mindre fornøyd, sier Breivik om konkurrenten.

SB Skog bekrefter å ha tapt markedsandeler i Buskerud i år.

Fakta

Tømmerprisen 2013

Snittpris alt innmålt sag- og massevirke inkludert etterbetaling/bonus.

Hedmark	326
Oslo/Akershus	313
Aust-Agder	299
Oppland	298
Østfold	295
Vest-Agder	292
Buskerud	290
Telemark	289
Sør-Trøndelag	288
Nord-Trøndelag	286

Kilde: Landbruksdirektoratet

– Vi har uendrede marginer fra i fjor, sier markedssjef Jon Gulltvedt i SB Skog. Han er delvis enig i at prisene på Østlandet er harmonisert.

– Vikens endrede prisstrategi har nok bidratt mest, sier Gulltvedt.

HANS BÅRSGÅRD

hans.barsgard@nationen.no